

E-mail: baofengkuai3@163.com

编辑 陈永立 校对 王飞飞

李庄乡——

渔具加工成就家门口就业梦

2月21日,李庄乡渔具电商综合基地一派繁忙景象,20余名农村妇女正在熟练地用原材料捆绑鱼钩和子线钩,一双双巧手如行云流水般在鱼钩和丝线之间来回穿梭(如图),短短2个小时,600余个鱼钩和子线钩已制作完成。

“先把钩绑上去,再用鱼线把两头绑起来,很简单的。”54岁的李庄村村民王彩红高兴地说,“儿媳妇儿快生了,我也出不了远门,渔具加工这活儿中,既能挣钱还不耽误照顾家!”当下是一年中的农闲时节,该乡农村妇女们却有了一份“新工作”,她们忙着进行渔具加工,一个月下来能挣到2000元以上,实现了在家门口就业。

这一切得益于李庄乡渔具电商产业的不断发展。该乡立足本区域实际,利用水系连通二期工程区位优势,发展渔具电商,先后建设渔具电商直播基地、渔具电商孵化基地、渔具电商综合基地各1处,因地制宜打造杨庄、马庄、姬家等村垂钓池塘4处,助力乡村产业从小到大、从无到有。

为做大渔具电商,李庄乡积极招商引资宝芝源网络科技有限公司,采取线上线下相结合的方式,将渔具产品销往全国各地。“我们是通过‘电商平台+渔具加工’两种方式销售渔具产品,有固定货源,村民可以进行配件加工,拿计件工资,也可以当主播,挣两份钱,多劳多得!”宝芝源网络科技有限公司负责人马银隆介绍说。加工初期,该公司的技术人员先对村民进行技术培训,培训合格的村民即可领料回家加工,目前已带动

200多户村民进行渔具加工。

为全力推动渔具电商产业发展提质增效,李庄乡利用驻村“第一书记”人才优势,选拔10余名同志组建渔具电商产业发展工作专班;创新销售模式,将渔具和李庄乡农产品相结合,推出“渔具+特产”组合装,已累计销售8万余单,为家乡渔具产业和特色农产品“代言”。同时,建设农副产品购销、线上渔具展销直播、物流仓储为一体的线上线下销售双平台,让渔具产品通过电商源源不断销往全国,预计可提供300余个就业岗位。

“下一步,我们将立足资源禀赋和产业基础,不断完善渔具电商产业链,强化项目主体,把产业做强、把特色产品做靓,带动群众增收致富,助力乡村振兴。”李庄乡党委书记冯宇航说。

(杨海楠 文/图)



闹店镇肖营村——

服装公司加工忙 带动就业促增收

“我不用出远门在家门口就可以挣钱了,一个月保底能挣3000多元,还可以就近照顾孩子和家庭,真是一举两得。”2月20日,在闹店镇肖营村驰骋制衣有限公司上班的村民雷素英说道。

今年48岁的雷素英丈夫常年在外打工,家中的3个孩子和5亩多地全靠她一个人张罗。2017年,驰骋制衣有限公司落户村里,雷素英成了公司的员工。“只要工作时长能达到,我可以自由支配上下班时间,接送孩子、农忙干活都不耽误,一个月还有400元的全勤奖,你说这活多难得。”她说。

在这里,像雷素英一样因为离家近、时间自由来干活的群众还有很多,村民潘凤娥也是其中之一。“孙子住校了,在家待着着急,吃完早饭来这儿干活还不少拿钱,不比啥都强!”潘凤娥说着,一件女装前片已经缝好,又拿起了另一件。

驰骋制衣有限公司的老板名叫杨辉庆,46岁,是郑县柴堂村人,他早年一直在郑州从事服装行业的相关工作。2017年,在外闯荡多年的杨辉庆决定回乡办厂,却因没有找到合适的厂房而搁置。此后,他无意中听说相邻的闹店镇肖营村有一处闲置的厂房,租金便宜,村子大,劳动力多,交通方便还离家近,杨辉庆又燃起了办制衣厂的念头。

随着实地查看、签约、进设备、招工、培训的顺利进行,制衣厂也终于迎来了开业的日子,杨辉庆通过多年在这个行业积累下的人脉,订单络绎不绝。

目前,该公司有平车50余台、锁边机8台,订单生产的服装主要供应郑州锦荣服装城,通过锦荣服装城销往全国各地,效益可观。同时,还带动周边村庄20余名村民就业,在确保农时、生产两不误的同时,村民的经济收入也有了明显增长。(朱盈盈)

春暖花开,正值农时,农业生产迎来了春耕备耕的重要阶段。为抓早抓好春耕生产,保障春耕备播信贷资金需求,宝丰农商银行积极配置信贷资源,优化服务方式,加大涉农贷款投放力度,全力支持春耕备耕生产。目前,该行支持春耕生产贷款78户,贷款余额2.54亿元,涉农贷款余额达66.97亿元。

“金融活水”解春耕“资金渴”。“你们的500万元贷款,真是雪中送炭啊!”谈起宝丰农商银行的信贷支持,市裕丰源农业科技有限公司负责人赞不绝口。据了解,该公司位于李庄乡翟东村,成立于2016年,创建了智能温室蔬菜大棚生产基地,主要从事农作物、蔬菜种植销售业务,是我县第一批带贫企业。春季来临,公司订单纷至沓来,受制于回款周期影响,公司面临资金短缺压力。在了解企业困难后,宝丰农商银行金融专员主动对接企业,了解企业生产、销售情况及对信贷资金需求情况,仅用几天时间,成功为企业发放500万元贷款,解决企业燃眉之急。

“金融专员”解三农“资金忧”。该行提前组织客户经理对辖区种植大户或涉农经营主体等进行调查摸底,掌握农户春耕需求。设立“信贷支持春耕备耕流动服务点”,做到金融专员、金融宣传、金融对接、后期服务“四到位”,让有需求的农户主动联系工作人员办理业务,满足农户春耕春种的金融需求。

“真的太感谢农商行给我送来了‘及时雨’,不到一周时间就把企业因扩大食用菌种植面积而需要购化肥的资金发放到位了,这下我就可以放心地大干一场。”近日,县弘亚食用菌科技有限公司负责人在获得农商行400万元贷款支持后高兴地说。

“党建+金融”助力产业振兴。为更好地服务乡村振兴,该行组建“金融专员”团队,下沉到乡村一线。春耕大忙季节,“金融专员”们来到田间地头,向农户宣讲惠民信贷政策,了解春耕备耕生产资金需求,客户种植面积,农作物生长情况,贷款需求额度等信息,及时收集整理客户基本信息,同时,开通春耕“绿色通道”,及时出台信贷政策,最大限度简化信贷流程,做好协调联动,用最短时间将支持春耕贷款送到田间地头。对暂时遇到困难的农户或涉农经营主体,坚决做到不抽贷、不断贷,全力帮助农民春耕春种。

服务乡村振兴,是新时代农商银行的核心使命。该行实施“党建+金融”助力乡村振兴新模式,开展整村授信,深入推进“百行进万企”“支持乡村振兴试点示范工作”等一系列活动,促进金融“活水”精准灌溉,为县龙王沟实业有限公司投放贷款2000万元用于购苗木,有力支持了龙王沟实业有限公司流转土地5000余亩,种植油菜、向日葵等经济作物,发展乡村旅游,全面支持美丽乡村振兴建设。

下一步,该行将继续发挥“三农”主力军作用,主动送贷上门,整合各方资源,创新金融服务方法方式,用活用足用好金融政策和信贷资源,精准对接农户春耕备耕金融服务需求,提供精准、高效的金融服务,促进农业产业融合发展,打造实施乡村振兴战略的新支点、新路径,助力春耕备耕,助力产业蓬勃,助力乡村振兴。(张伟伟)

宝丰农商银行

喷洒金融

春雨

润泽春耕备播

商务镇——

提升人居环境 助力乡村振兴

“这几年村里变化太大了,以前,泥河河道里垃圾较多,污水也是随意排放,现在不仅房前屋后干净了,村内环境也变美了,河水更是干净清澈了不少,农村的条件越来越好,我们感到很幸福。”家住商务镇白庄村小王庄自然村村民张运志感慨道。

据悉,今年伊始,商务镇召开农村人居环境整治推进会后,25个行政村迅速行动,镇村党员干部积极发挥模范带头作用,组织动员村保洁员、公益岗、

村志愿者全面深入开展以清垃圾、清河道等为主要内容的清洁活动,并号召广大农户清扫自家房前屋后卫生,达到了共同整治、共同维护,有力地促进了村庄环境大提升大改善。

“持续开展人居环境的优化,改变的不仅仅是村容村貌,也有效巩固了脱贫攻坚成果与乡村振兴有效衔接,擦亮了乡村振兴底色,让商务镇变得更美更干净了。”商务镇党委副书记、镇长崔俊豪说。(郭文华)